

Distribuição das matérias ao longo das semanas de aula – Finalização do 1º Semestre 2020 – Superior Processos Gerenciais

	TPG1	TPG2	TPG3	TPG4	TPG5
Semana 13 (03/11 a 07/11)		Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	
		Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
		Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 14 (09/11 a 14/11)		Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	
		Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
		Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 15 (16/11 a 21/11)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 16 (23/11 a 28/11)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Gláucia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia

	TPG1	TPG2	TPG3	TPG4	TPG5
Semana 17 (30/11 a 05/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Glaúcia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 18 (07/12 a 12/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Glaúcia	Formação de Preço de Venda Paula Andréa	Gestão da Informação Cristiane Anacleto	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Gestão de Pessoas Leila Silva	Gestão de operações e serviços Cristiane Anacleto	Relações de Trabalho David Franco
	Gestão Empresarial Carlos	Métodos Financeiros e Avaliação de Valor Marcos Arêas	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Planejamento estratégico Sâmara Borges	Direito Trabalhista Luiz Garcia
Semana 19 (14/12 a 19/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Glaúcia	Comportamento Empreendedor Thiago Silva	Pesquisa em Marketing Carlos Nunes	Gestão de Vendas e Relacionamento Carlos Nunes	Estudo de Viabilidade Márcio Portes
	Métodos Quantitativos Daila				
	Gestão Empresarial Carlos				
Semana 20 (21/12 a 23/12)	Leitura, Compreensão e Produção de Textos Glaúcia				
	Métodos Quantitativos Daila				
	Gestão Empresarial Carlos				